

ВВЕДЕНИЕ

Задумывались ли вы над тем, почему одни люди добиваются успеха, а других он обходит стороной? Этот старый, как мир, вопрос еще в раннем детстве задал себе Наполеон Хилл — и потратил жизнь, чтобы на него ответить. Он изучал проблему успешности одних и неудачи миллионов других так, как никто до него не делал.

Оливер Наполеон Хилл родился в 1883 году в горах штата Вирджиния, далеких от оживленных районов. Когда он был мал, в его жизни ничто не предвещало успеха. Рожденный в бревенчатой хижине, Хилл однажды сказал: «На протяжении трех поколений мои предки рождались, прозябали в невежестве, сражались с бедностью и умирали в этих местах, не видя ничего другого».

В сравнении с большими городами на Востоке жизнь в горах Вирджинии была очень примитивной. В среднем люди жили недолго. Многие сельские жители штата страдали хроническими болезнями, вызванными неправильным питанием.

В 10 лет Хилл потерял мать, которой было лишь 26. Вряд ли в то время кто-то мог предсказать ему большой успех в жизни. Но годом позже отец Наполеона женился вновь, и это стало поворотным пунктом в жизни мальчика. Мачеха Наполеона, Марта Рами Баннер, была образованной женщиной — дочерью врача, вдовой директора средней школы. Новая мать Хилла увидела в мальчике потенциал, не оцененный другими людьми. За вырученные от продажи пистолета деньги ему купили пишущую машинку, и Марта научила Наполеона пользоваться ею.

К 15 годам Хилл уже использовал машинку для печатания статей, и до конца жизни она оставалась для него бесценным инструментом. Школы в штате Вирджиния находились в плачевном состоянии. Ситуация была получше разве что в крупных городах. В горных же районах начальные школы работали около четырех месяцев в году, и их посещение не было обязательным.

В то время школ, дающих среднее образование, насчитывалось мало — около сотни на весь штат. В большинстве из них обучение длилось лишь 2—3 года. Даже через 20 лет после рождения Хилла только 10 школ во всей Вирджинии предлагали 4-летний курс среднего образования. Замечательно, что Хилл, не пройдя такой курс, сумел стать успешным человеком и повлиял на миллионы людей во всех частях света.

В статьях, книгах и речах о своем раннем детстве Хилл на протяжении почти всей своей карьеры вспоминал с горечью. Неудивительно, что он охотно рассказывал о прорыве «от лохмотьев к богатству».

Окончив среднюю школу в Уайзе (обучение длилось 2 года), Хилл начал присматриваться к конторской работе. Он поступил в бизнес-колледж в соседнем Тэйзвелле, где учился на секретаря, что призвано было помочь ему войти в мир коммерции.

Хилл решил найти работу у одного из самых успешных людей, живших в горах юго-западной Вирджинии. Как позже вспоминал Хилл, за право работать в течение испытательного срока он предложил нанимателю деньги.

Нанимателем Наполеона должен был стать один из богатейших людей края, генерал Руфус Айерс. Легко понять, почему Наполеон Хилл, выросший среди бедности и невежества, хотел работать на генерала Айерса.

Окончив колледж, Хилл написал Айерсу письмо:

«Я только что прошел курс обучения бизнесу и имею достаточную подготовку, чтобы работать Вашим секретарем. Я очень хочу занять эту должность. Я понимаю, что поначалу работа будет представлять большую ценность для меня, чем для Вас, ведь соответствующего опыта у меня нет. Поэтому за привилегию работать на Вас я хотел бы заплатить. Вы можете назвать любую сумму, которую посчитаете нужной, при условии, что после окончания трехмесячного срока я буду получать заработную плату, которая позволит мне расплатиться с Вами. Сумма, которую я Вам задолжаю за три месяца, может быть вычтена из заработной платы, которую Вы начнете платить мне в четвертый месяц».

И Айерс нанял юного Наполеона. Хилл приходил рано, оставался на работе допоздна и был готов «пройти лишнюю милю», то есть оказать больше услуг, чем те, за которые ему платили. Одним из хилловых принципов успеха стал именно этот: «пройти лишнюю милю».

Когда Хилл начал изучать успешных людей и их путь к успеху, прошлое генерала оказалось для него поучительным. Молодым человеком Айерс служил в армии Конфедерации и участвовал в Гражданской войне. После войны он занимался коммерцией, изучал право. Айерсу удалось прославиться как юристу и в итоге занять должность генерального прокурора штата Вирджиния. Успешный бизнесмен, он помогал основанию банков, открытию угольных шахт и иных предприятий. Именно у Айерса Хилл увлекся идеей посещать школу правоведения и стать юристом.

Своего брата Вивиана Хилл убедил в том, что, будучи принятым в университет Джорджтауна, он, Наполеон,

сможет реализовать свою страсть к письму и материально обеспечивать их обоих. Информация, собранная Хиллом, когда он работал репортером, помогла ему стать на ноги. Он получил известность как автор книг и лектор, рассказывающий о путях к успеху. Находки Хилла легли в основу его книг «Закон успеха», выпущенной в 1928 году, и «Думай и богатей» (1937). Последняя стала наиболее популярным бестселлером всех времен из серии «Помоги себе сам».

В книге, которую вы держите в руках, собраны интересные и важные тексты Хилла, написанные им до публикации первой книги. Хилл взял интервью у Эндрю Карнеги в 1908 году, но лишь 20 лет спустя опубликовал свою первую книгу. В течение этих 20 лет Хилл писал статьи, произносил речи, читал курсы о принципах достижения успеха и издавал собственные журналы («Журнал Наполеона Хилла» и «Золотое правило»). В книгу включены статьи из этих журналов, позволяющие понять раннее творчество писателя. Неважно, читали вы раньше книги Хилла или нет. Так или иначе вы получите ценную информацию, которая поможет вам в жизни.

В 1908 году Хилл работал в «Журнале Боба Тэйлора». Редакция отправила его в Нью-Йорк взять интервью у Эндрю Карнеги в его 64-комнатном особняке. Карнеги приехал в США юнцом с очень скромным образованием. Тяжелая работа и умелое вложение капитала сделали его миллионером уже в молодом возрасте. Когда Хилл взял у него интервью, основателю «US Steel» было 74 года. За продажу этой компании незадолго до своей смерти Карнеги выручил 350 миллионов долларов.

Миллионер обсудил с Хиллом принципы достижения успеха. Прежде чем распрощаться, он предложил интервьюеру поговорить с великими деятелями и изучить их биографии. В конце концов Хилл обобщил собранный ма-

териал, перечислив принципы, благодаря которым люди могли бы помочь себе и реализовать свои мечты.

Карнеги рекомендовал Хилла видным людям того времени, таким как Джон Д. Рокфеллер, Томас Эдисон, Генри Форд, Джордж Истмен и другие. Прочитав книгу, вы поймете, почему творчество Хилла приобрело популярность во всем мире и до сих пор актуально больше, чем что бы то ни было.

*Дон Грин,
исполнительный директор
Фонда Наполеона Хилла*